



Programa de Especialización

Debt Advisory: Alternativas de Financiación

Durante la última década, los **mercados de capitales**, tanto de deuda como de equity, han experimentado una vertiginosa **transformación** en España, apareciendo nuevos productos así como actores que ofrecen alternativas de financiación antes no existentes.

Aspectos destacables y objetivos

- ✓ Conocer la teoría y la práctica de todas las **alternativas de financiación** existentes en el mercado
- ✓ Capacidad de **valorar y seleccionar la estructura de capital**, a través del producto o combinación de productos de financiación, más adecuada a las necesidades de cada empresa
- ✓ Incrementar la **red de contactos**
- ✓ Mejorar las **habilidades directivas** a través de la ejecución de numerosos **casos prácticos**



Modalidad Presencial/Online



Título de Especialista



2 días/semanas alternas - V 5-9h y S 9-2h



60h



2.400€

A quién va dirigido

- Profesionales de departamentos de deuda dentro del área de la banca de inversión (Mercado de Capitales, Préstamos Sindicados, Asesoramiento de Deuda)
- Consultores financieros
- Profesionales de Corporate Finance (M&A)
- Banca corporativa y de empresas
- Área de relación con inversores
- Dirección financiera de compañías
- Dirección de estrategia corporativa
- Todas aquellas personas interesadas en las distintas alternativas de financiación

Programa

MÓDULO 1: MERCADO DE CAPITALES DE DEUDA

1. Introducción al mercado de bonos. Tipología de financiación
2. Financiación Investment Grade
3. Mercado de bonos High Yield
4. Soluciones de DCM. Liability Management y Capital
5. Acceso a mercados. Casos prácticos
6. Introducción al mercado de Term Loan Bs
7. Estructuración y tendencias del mercado de Term Loan Bs
8. Direct Lending y Financiación Alternativa I
9. Direct Lending y Financiación Alternativa II

MÓDULO 2: RATING

1. Introducción al rating
2. Metodologías de las agencias de Rating

MÓDULO 3: DEBT ADVISORY

1. Debt Advisory para compañías IG/HY
2. Casos prácticos de valoración del crédito

MÓDULO 4: FINANCIACIÓN BANCARIA

1. Préstamos sindicados y bilaterales
2. Requisitos para obtener una financiación bancaria
3. Documentación bancaria
4. Casos Prácticos deuda bancaria
5. Financiación verde y sostenible

MÓDULO 5: FINANCIACIÓN DE ADQUISICIONES

1. Acquisition finance
2. Casos prácticos de financiación de adquisiciones

Claustro

Pedro Garrido

Executive Director. Head of Corporate Lending
UK & Northern Europe, BBVA

Daniel Tello

Gestor de GB Azagala,
Andbank WM

Federico Power

Executive Director - Private Debt Mobilisation
Structured Finance, Santander

Gabriel Deniz

Head of Sustainability & Low Carbon Transition
Advisory, BBVA

Gonzalo Colino

Head of Direct Lending Europe,
Santander Asset Management

Javier Bértolo

Director Corporate Derivatives Sales, CaixaBank

Javier Urraca

Executive Director Leveraged Finance, BBVA

Lucía Felgueroso

Head of Wholesale Banking Legal, ING

Luis Leniz

Managing Director. Head of Leveraged Finance,
BBVA

Marcos de Andres

Head of Specialized Lending Spain & Portugal
& Chief Strategy Officer in Wholesale Banking, ING