



# Programa Directivo

Agro-Commodities



# Aspectos destacables y Objetivos

- ✓ El sector de agro-commodities es un componente crucial en la economía global, ya que abastece alimentos y materias primas esenciales. La contribución específica al Producto Interno Bruto (PIB) es significativa según los países y las regiones, además es de importancia capital en la economía doméstica de cada familia.
- ✓ Los principales países productores y exportadores de agro-commodities incluyen a Brasil, Estados Unidos, China, Argentina, Australia, Mar Negro, India y algunos países de la Unión Europea. La producción y el comercio internacional de productos como cereales, oleaginosas, carne o productos lácteos son elementos clave del sector.
- ✓ Este programa está diseñado para proporcionar los conocimientos clave de una industria que tiene especificidades financieras, comerciales y regulatorias propias además de un gran peso en la geopolítica.
- ✓ El programa, persigue facilitar la incorporación profesional al sector del agro-commodities de aquellos que comienzan su vida profesional, para conseguir mayor versatilidad profesional y acelerar la curva de formación en sus compañías.
- ✓ El curso profundiza en los aspectos técnicos y la experiencia práctica.
- ✓ El curso dedica una parte fundamental de su programa a conocer el sector, entender la gestión de riesgos, el valor de los activos e identificar las habilidades personales imprescindibles.

## A quién va dirigido

- 👤 Licenciados universitarios interesados en acceder al sector del agro-commodities
- 👤 Empleados del sector que quieran acelerar su formación y progreso en sus compañías
- 👤 Profesionales de otros sectores que interactúan con las commodities
- 👤 Emprendedores que quieran iniciar un negocio relacionado con este sector

## Colaboradores



## Cuadro docente

### DIRECTOR DEL PROGRAMA PEDRO NONAY

Academic Director, Expert of Global Commodities

#### Ivo Sarjanovic

Sub-Director of PPD  
Non-Executive Board Member  
Professor of Agri-Commodities

#### Pierre-Edouard Dolhen

Sub-Director of PPD Associate  
Professor, Geneva University

#### Lola Herrera

Regional Representative Ussec  
South Europe  
Fundadora de Rogah Global

#### Pablo Garcia Macías

Director of International  
Representative Offices, CaixaBank

#### Pablo González

Fundador de IE3  
Trends' Thinker/Writer

#### Rafael Chagas

VP of HR for Olam Agri EBS Region  
and Global Trading

#### Olivier Gros

Co-founder Commosupply  
Expert on Bio-fuels

#### Alberto Pérez Espinosa

Commercial Head of  
Lloyd's Register

#### Eloy Perez

Ag. Analytics Lead GUNVOR Visiting  
Scholar HEC Lausanne

#### John Banaszekiewicz

Founder & CEO of FIS  
Investor & Philanthropist

#### Daniel Martínez Menéndez

Chairman of the Board,  
Cefetra Ibérica

# Programa

## 1. Introduction to Agri-Commodities

- History, importance & overview of markets
- Types, Market Universe

## 2. Fundamental Analysis

- Main Price and Data drivers
- Business Models around Physical Trading

## 3. Risk Management

- Introduction: Roles, Function and Types
- Portfolio diversification & Hedging

## 4. Technical Analysis

- Definition. Understanding Charts & Patterns
- Key Technical Indicators & Trading Strategies

## 5. Marketing Intelligence

- Supply/demand Models. Competitive Advantages
- Trade Flows, tools, technology and AI

## 6. Derivatives and Prop Trading

- Definition. Futures vs Basis- Fintech e Insurtech
- Options

## 7. Trade Execution

- Definition. Incoterms
- Business Life Cycle

## 8. Freight & Insurance

- Role & Function. Types. Key Clauses. Policies
- Futures & Hedging

### MASTERCLASSES

- Geopolitics. Trends. Energy Transition. Super
- Biofuels. Sustainability. Human Resources

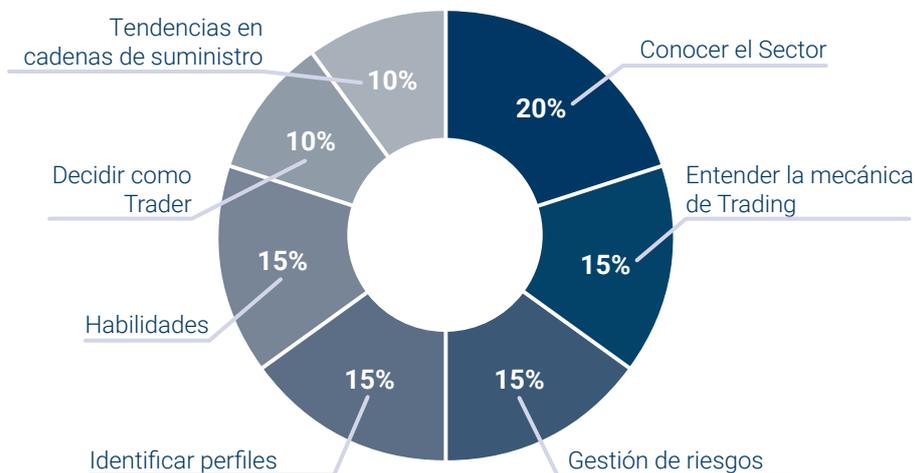
Todo el programa se impartirá con el apoyo de Actividades Prácticas (Trading Game, Test Psicológico...)

Algunas sesiones se impartirán en oficinas de empresas.

La documentación será en inglés. Las sesiones se impartirán en español e inglés.

# El Programa en cifras

## Áreas de Formación



## Salidas Profesionales

- ✓ Gestor de Riesgos
- ✓ Compras y ventas
- ✓ Gestores de logística
- ✓ Dealers
- ✓ Traders agrícolas y flete

# Duración



**FECHA DE INICIO**  
5 de abril



**12 SESIONES**  
Viernes y sábado

El Programa de 42 horas de 2 meses de duración comienza en abril y finaliza en mayo, y se imparte los viernes de 18:00 a 21:00h y los sábados de 10:00 a 14:00h.

# Admisión y Titulación

Los aspirantes a cursar el Programa deberán presentar un breve currículum vitae, un formulario de inscripción, DNI o pasaporte escaneado, además de un vídeo de presentación de 2 minutos máximo.

Las solicitudes deben ser enviadas a:



**gonzalo.martinez-fresneda@ieb.es**

Una vez el alumno supere todos los requisitos y pruebas del Programa, obtendrá el Certificado o Diploma expedido por IEB.

# Coste

**Precio: 3.500€**

Este importe incluye todos los costes académicos, como material, claustro, documentación y acceso a las instalaciones y servicios de IEB.

IEB mantiene convenios con diversas entidades financieras, a las que los alumnos pueden solicitar condiciones